

KÉPZÉSI TÁJÉKOZTATÓ

Képző intézmény neve:	Tolna Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara
Engedélyszáma:	E/2021/000039

mint felnőttképzési tevékenységet végző, továbbiakban Képző, kijelenti, hogy az alábbi adatokkal és feltételek mellett szervezi meg a képzést:

1.1	A képzés megnevezése	Vállalkozói rapid randi, avagy hogyan adjam el a vállalkozásomat
1.2	angol nyelven	Entrepreneur Speed Networking – How to Present and Sell Your Business
1.3	német nyelven	Unternehmerisches Speed-Networking – Wie präsentiere und verkaufe ich mein Unternehmen
2.	A képzés célja	A képzés célja, hogy a kis- és középvállalkozások vezetői, tulajdonosai megtanulják rövid, figyelemfelkeltő módon bemutatni magukat és vállalkozásukat, akár 2 percben is. A résztvevők megértik a rövid bemutatkozások (villám-bemutatkozás) szerepét az üzleti kapcsolatok építésében, valamint elsajátítják a hatékony kommunikáció alapjait. A program során fejlesztik önismeretüket, tudatosítják saját erősségeiket és cégük értékajánlatát. A képzés gyakorlatorientált, a résztvevők folyamatos visszajelzést kapnak, és a végére mindenki elkészíti és bemutatja saját, személyre szabott bemutatkozását.
3.	A képzés célcsoportja	A képzés célcsoportjába tartozik minden olyan felnőtt, aki fejleszteni kívánja, hogyan tudja a saját vállalkozását minél hatásosabban bemutatni.
4.	A képzés során megszerezhető kompetenciák	• A kommunikáció alapmodelljének és csatornáinak megértése • Az önbizalom és önértékelés hatásának ismerete az üzleti sikerességre. • Annak felismerése, mennyi információt képes befogadni a hallgatóság rövid idő alatt. • 1–2 perces bemutatkozás összeállítása és előadása. • Önkifejezés fejlesztése: érthető, magabiztos, meggyőző kommunikáció. • Célcsoportnak megfelelő hívószavak és üzenetek tudatos használata. • Rövid üzleti helyzetekben való tudatos, hatékony kommunikáció gyakorlása • Magabiztosság növelése bemutatkozás és kapcsolatépítés helyzeteiben. • Hajlandóság az asszertív, együttműködő kommunikáció gyakorlására. • Az idővel való hatékony gazdálkodás készsége • Priorizálási képesség • Stressz-csökkentési képesség
5.	A képzés teljes óraszám	12 óra, ebből 8 óra kontaktóra, 4 óra önirányított tanulás
6.	A képzésbe való bekapcsolódás és részvétel feltételei	
	• Iskolai végzettség	Nem szükséges
	• Szakmai végzettség	Nem szükséges
	• Szakmai gyakorlat	Nem szükséges
	• Egészségügyi alkalmasság	Nem szükséges
	• Előzetesen elvárt ismeretek	Nem szükséges
	• Egyéb feltételek	A képzés indulásakor önkéntes bemeneti kérdőív készül, amely a résztvevők előzetes ismereteit, tapasztalatait és elvárásait méri fel. Az eredmények alapján az oktató a képzés módszertanát a csoport igényeihez tudja igazítani. A kérdőív kitöltése nem kötelező, alkalmazása a képzés eredményességét és a sikeres teljesítést segíti elő.

7.	Kontaktórákról megengedett hiányzás mértéke és enne túllépése esetén a következmény	A kontaktóráról a hiányzás nem megengedett. Hiányzás esetén a résztvevő nem kaphat Tanúsítványt.
8.	A képzés tananyagegységei	Vállalkozói rapid randi, avagy hogyan adjam el a vállalkozásomat
9.	Maximális csoportlétszám	15 fő
10.	A képzésben részt vevő teljesítményét értékelő rendszer leírása	A képzést szummatív záróvizsga nem zárja.
11.	A képzés elvégzéséről szóló igazolás és tanúsítvány kiadásának feltételei	A képzés kontaktóráin való részvétel (hiányzás nem megengedett)
12.	Előzetesen megszerzett tudás felmérése és beszámítása	A képző intézmény a résztvevő kérésére biztosítja az előzetesen megszerzett tudás mérését, értékelését, és ennek eredményét figyelembe veszi a képzés tartalmának, illetve folyamatának egyénre szabott alakításában.